

Salgsingeniør – IQ Energy Nordic: Energy Management

Frist:

30-09-2026

IQ Energy er en af Danmarks førende specialister indenfor energiovervågning, styring og energioptimering. Blandt vores kunder findes nogle af Danmarks største virksomheder indenfor detail, fremstillingsindustri og ejendomme, som MENY, STENA Recycling, VELUX og Pension Danmark Ejendomme.

Efterspørgslen på vores ydelser er stor, og vi søger derfor en salgsingeniør til at varetage nye kunderelationer, fra første dialog med nye leads, afdækning af kundens behov, over design og implementering af løsning til onboarding af kunden.

Salgsprocessen er typisk op til et år, og der kan være flere interessenter fra både teknik/drift og ledelse involveret i beslutningsprocessen.

Du er derfor vedholdende, struktureret og overholder deadlines og aftaler. Du forstår at omsætte features og analyser til værdi for kunden og er i stand til at sætte dig ind i kundens hverdag og udfordringer, samt rådgive i hvordan endnu mere værdi kan skabes.

Kontaktperson:

René Nygaard Jensen

Jobområde:

Administration

Stillingstype:

Fuldtid

Dine opgaver:

- Overtage dialog med leads som er førstegangskvalificerede samt afsøge interesser og muligheder.
- Planlægge og udføre salgsplan og sikre fremdrift i pipeline
- Afdække kundebehov samt mulige tekniske løsninger for dataindsamling hos de enkelte kunder
- Evt. bistå med implementering, test og analyser i samarbejde med faste installatørpartnere
- Udarbejde tilbud, opdatere pipeline, sikre dokumentation, etc.

Din baggrund

Du har enten en teknisk/ingeniørmæssig baggrund med erfaring fra kundevendte roller som salg, teknisk support, o.lign., eller en kommerciel baggrund med erfaring med teknisk salg til private virksomheder. Det afgørende er, at du formår at omsætte teknik til værdi for kunden, og har en naturlig nysgerrighed og lyst til at bidrage til et mere effektivt energiforbrug.

Hvor mange års erfaring du har er knap så vigtig som din indstilling og nysgerrighed.

Som person skal du være:

- Dedikeret og arbejde med stort engagement
- Struktureret, kvalitetsbevidst og velforberedt
- I stand til at sætte dig ind i kundens hverdag, afdække behov og problemer, og omsætte vores kompetencer til værdi
- En teamplayer som kan og vil indgå i stærkt professionelt team
- I besiddelse af kørekort og gerne bil

Du tilbydes:

- Et job med plads til ambitioner og udviklingsmuligheder i en virksomhed i stor vækst
- En selvstændig stilling med stort ansvar og stor indflydelse på at tilrettelægge hverdagen
- En uformel firmakultur, hvor vi er topprofessionelle, men har det sjovt
- At blive en del af et stærkt hold på 11 personer i IQ Energy, men en del af et større fællesskab med PHM Group (vores ejere som vi deler kontor med)
- Gode fysiske rammer i nyt kontor med Meyer kantine, lige ved KBH Syd Metro, Regional- og S-Tog

Jobbet er med start hurtigst muligt og vi forventer at afholde jobsamtaler løbende.

Er du interesseret i jobbet, så send os en ansøgning og dit cv via linket.

Vil du vide mere om jobbet, kan du ringe til Director René Nygaard Jensen på +45 29 24 16 51

Du kan læse mere om IQ Energy her. Vi glæder os til at høre fra dig.